



Unsere Kultur ist das Prinzip Partnerschaft. Du bist von der ersten Minute an ein Teil unseres Teams. Innerhalb unseres chancenreichen, ungezwungenen Arbeitsumfeldes triffst Du auf offene Türen und hilfsbereite, kollegiale Kollegen. – wir sind einfach menschlich!



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir DICH zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Gebietsverkaufsleiter Süd (Raum Baden-Württemberg) für den Vertrieb im Lebensmitteleinzelhandel (m/w/d)

Das sind wir!

- **Im Kundensegment** der Bäckereifilialisten, Tankstellenshops, Coffeeshopketten und Bäckerfachgroßhändler sind wir der führende Hersteller von Aufstrichen und Füllungen für Brotsnacks.
- **Gewachsenes Unternehmen:** Erlebe mit uns die Vorteile eines erfolgreichen, mittelständischen Unternehmens, mit kurzen Entscheidungs- und direkten Kommunikationswegen und hohem Gestaltungsspielraum.
- **Bei uns zählt das gegenseitige Vertrauen:** Unser Arbeitszeitmodell beruht auf Vertrauen. Damit ermöglichen wir Dir das richtige Verhältnis zwischen Berufs- und Privatleben, mit einem modernen, flexiblen und an die persönliche Lebensphase angepassten Modell.
- **Gezielte Weiterentwicklung:** Wir investieren gerne in Dich! Mit einer Vielzahl an Weiterbildungsmöglichkeiten bringen wir Dich Deiner beruflichen und persönlichen Entwicklung einen großen Schritt weiter.

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Du übernimmst ein neues Gebiet inkl. Gebiets- und Umsatzverantwortung und bist Feuer und Flamme beim Aufspüren neuer Kunden im Bereich des LEH's
- Beim Thema „Ausbau“ denkst Du nicht an Dein Eigenheim, sondern an Dein Bestandskundengeschäft im LEH und die Betreuung Deines Kundenkreises.
- Du unterstützt Deine Kunden beim Auf- und Ausbau ihres erfolgreichen Verkauf Geschäftes.

Was erwarten wir von Dir und was sind Deine Stärken?

- Optimalerweise wohnst Du zentral im Raum Baden-Württemberg
- Du verfügst über Erfahrungen im Vertrieb und weißt, worauf es ankommt beim LEH.
- Deine Leidenschaft für den Verkauf zeigt, dass Du einem Eskimo einen Eisschrank verkaufen könntest.
- Du liebst kreative Küche und hochwertige Lebensmittel.
- Die Erfolge Deiner Kunden sind Dir wichtig.
- Du bist im Besitz eines Führerscheins und hast eine Reisebereitschaft mit einem Wohnsitz im Süden.

Unsere Extras für Dich!

- Du hast freien Entfaltungsspielraum in Deinem Gebiet und wirst nicht von lästigen Besuchsberichten und Fahrtenbüchern eingeengt. Besuchsquoten und Kontrollanrufe gibt es bei uns nicht. Nur Deine Erfolge zählen.
- Die Kollegen aus Produkt- und Snackentwicklung, Vertriebsleitung, sowie Deine Vertriebskollegen unterstützen Dich gerne.
- Dein Weg ist das Ziel. Einen attraktiven Firmenwagen inkl. Privatnutzung und Tankkarte stellen wir Dir zur Verfügung.
- Firmenhandy und Notebook sind selbstverständlich.
- Wir unterstützen Dich bei der betrieblichen Altersvorsorge inkl. einem Arbeitgeberzuschuss. Zudem erhältst Du eine Zahnersatzversicherung die sofort 90% Deiner Kosten übernimmt und einen Zuschuss für ein Fitness Center Deiner Wahl.

Wenn Dir Freiheit, Flexibilität, Vielseitigkeit, Eigenverantwortung, Freude und berufliche Entwicklung wichtig ist, dann passt Du sehr gut zu uns! Verpasse nicht Deinen größten Deal – bewirb Dich jetzt bei uns!

Ansprechpartner:

Janine Federau
Tel.: 040/ 8000 610 52
E-Mail: bewerbung@delikant.de

Delikant Feinkost GmbH
Sternstraße 108
20357 Hamburg